

my

JOURNAL

MOBILITY-JOURNAL 04/2014



mobility
car sharing



Viviana Buchmann
Directrice
Mobility Société Coopérative

ÉDITORIAL

Chères et chers sociétaires, chères clientes, chers clients,

Un matin à 6 h 30, en Suisse. Comme tous les jours, j'allume la radio. Et comme tous les jours, c'est la même rengaine. «Embouteillages sur l'A3 en direction de Zurich..., avant le tunnel du Gubrist..., embranchement de Wiggertal..., à Härkingen..., Genève...»

Cela n'a rien de surprenant, sachant que la circulation a plus que doublé sur nos routes nationales au cours des vingt dernières années. En 2013, nous avons même battu notre propre record: 20'000 heures de bouchons! Que de temps perdu qui aurait pu être employé à des choses bien plus utiles, à travailler par exemple.

Heureusement, les Suisses sont de plus en plus nombreux à opter pour une combinaison de car sharing et de transports publics pour aller travailler ou pour leurs déplacements professionnels. Entre Lucerne et Zurich par exemple, ils répondent à leurs e-mails, confortablement assis dans un train. A la gare, un véhicule Mobility les attend, avec lequel ils peuvent aller rapidement et aisément à Embrach rendre visite à un client. Par rapport à une voiture privée ou à un véhicule d'entreprise, un déplacement professionnel organisé de cette manière permet non seulement de gagner du temps et de l'argent, mais aussi de ménager ses nerfs.

Afin de satisfaire à tous les besoins de mobilité des entreprises, Mobility propose plusieurs solutions flexibles. L'offre «Mobility Basic» est particulièrement prisée (lire l'article en page 3). Avec elle, les clients business ont accès, à un tarif économique, à 2'650 véhicules Mobility des catégories les plus diverses dans toute la Suisse.

Si vous êtes employeur, informez-vous au sujet de cette offre qui va vous faire gagner du temps. Si vous êtes employé, attirez l'attention de votre entreprise sur elle. Vous pourrez alors, vous aussi, passer en toute tranquillité devant les longues files de voitures matinales à l'avenir.

Continuez à faire bonne route!

Cordialement,

Viviana Buchmann



La société Grolimund + Partner AG transporte ses appareils de mesure avec Mobility.

MOBILITÉ D'ENTREPRISE

Gagner du temps et de l'argent

Mobility Basic garantit une mobilité d'entreprise sans effort

Elles sont déjà 3'930 à avoir opté pour Mobility Business car sharing, la majeure partie d'entre elles ayant choisi «Mobility Basic». Grolimund + Partner AG est l'une de ces entreprises qui s'épargnent les coûts et le travail que demande l'organisation d'une propre flotte.

Pour réussir, dit-on, il faut se concentrer sur son cœur de métier et confier les tâches pouvant être déléguées à des personnes capables. C'est précisément ce que fait Grolimund + Partner AG, un bureau d'études spécialisé dans la technique de l'environnement, la physique du bâtiment et l'informatique. Implantées à Aarau, Berne, Zurich, Deitingen et Neuchâtel, toutes les agences de cette entreprise ont opté pour Mobility Basic, l'une des solutions de mobilité d'entreprise sur mesure proposées par Mobility. Toni Ziegler,

«Mobility Basic nous revient bien moins cher que d'entretenir une flotte.»

Toni Ziegler, Grolimund + Partner AG

membre de la direction, s'explique: «Chaque fois que possible, nous prenons les transports en commun pour nos missions à l'extérieur. Nous sommes toutefois tenus aussi de recourir aux véhicules Mobility, plus flexibles, pour transporter des appareils de mesures acoustiques et physiques ou aller assister à des réunions dans des lieux où la desserte n'est pas optimale.» Tous les collaborateurs ont accès à douze cartes Mobility transmissibles avec lesquelles ils peuvent faire une cinquantaine de déplacements par mois. «Cela nous revient bien moins cher que d'entretenir une flotte. Il suffit de penser par exemple au prix et à la difficulté de trouver des places de parc à louer dans les centres-villes», souligne Toni Ziegler.

La durabilité pour credo

Pour tous ceux qui ne se déplacent en automobile qu'occasionnellement, qui font le choix d'une mobilité combinée ou désirent compléter leur parc de véhicules par d'autres moyens, Mobility Basic est l'offre idéale. Elle permet un accès économique à 2'650 véhicules dans toute la Suisse (tarif horaire dès CHF 2.35, tarif kilométrique dès CHF 0.49) et aide en outre les entreprises à atteindre leurs objectifs de durabilité. «La durabilité est un point essentiel pour nous depuis de longues années, de fait, un projet de construction est toujours une intrusion dans le milieu environnemental. Aussi mettons-nous tout notre savoir en œuvre pour trouver des solutions intelligentes sur le plan écologique et économique», déclare Toni Ziegler. «Nous déplacer de manière aussi durable que possible en fait partie. En cela, Mobility Basic nous facilite considérablement la tâche.»

Recommandez-nous et recevez un crédit de circulation

Etes-vous un client Mobility convaincu? Alors recommandez nos offres Business à d'autres. Pour vous remercier, nous vous offrons un crédit de circulation d'un montant de CHF 75.-! Pour en savoir plus, consultez www.mobility.ch/recommander_business. Si vous êtes intéressé par nos différentes solutions de mobilité, informez-vous sur www.mobility.ch/business ou contactez Peter Frey, responsable du Business car sharing (041 248 21 34, p.frey@mobility.ch).



Natalie, Benjamin, Felix et Martina ont opté pour mobility4learners.

MOBILITY4LEARNERS

Pleinement convaincus

Les élèves et les nouveaux conducteurs misent sur mobility4learners

Leur «première voiture» est de plus en plus souvent une Mobility. Avec mobility4learners, les élèves et les nouveaux conducteurs se déplacent à un tarif économique tout en étant assurés au mieux. Quatre d'entre eux parlent de leur expérience.

Natalie (18 ans): «Des amis m'avaient parlé de mobility4learners. Pour m'exercer, je me mets deux fois par semaine au volant du combi qui se trouve à la gare d'Esslingen. Dès que j'aurai mon permis, je prendrai un abonnement mobility4learners pour nouveaux conducteurs.»

Benjamin (18 ans): «J'ai décidé de profiter de l'offre mobility4learners parce que nous n'avons pas de voiture à boîte de vitesses manuelle à la maison. J'ai été positivement surpris de la facilité avec laquelle l'inscription et la

lity à proximité de chez nous. mobility4learners me permet d'améliorer constamment mes qualités de conductrice et d'être plus sûre de moi. Avec chaque trajet que je fais, je redoute un peu moins l'examen.»

Le paquet-cadeau élèves conducteurs: une idée qui va faire des adeptes

Anniversaires, Noël... les idées de cadeaux utiles pour les jeunes ne sont pas foison. Mobility en a une excellente pour tous les parents, grands-parents, parrains, etc. Pour un prix de CHF 79.- seulement, le paquet-cadeau élèves conducteurs comprend:

- Un bon pour un abonnement élève conducteur. L'abonnement valable six mois a une valeur de CHF 49 et inclut une réduction de responsabilité qui réduit la franchise en cas de sinistre.
 - Un crédit de circulation de CHF 30.-.
 - Un «L» bleu magnétique à placer sur la voiture Mobility lors des exercices de conduite.
 - Un grand sac à bandoulière Mobility.
 - Une Skicard rechargeable de Ticketcorner permettant d'accéder à quelque 70 domaines skiables, avec même une remise de 20% sur le forfait journalier dans certains d'entre eux.
- Plus de détails sur www.mobility.ch/skicard_fr.

«Pour m'exercer, je me mets au volant d'un combi deux fois par semaine.»

Natalie

réservation des véhicules se font chez Mobility. Avec mon père pour accompagnateur, j'ai pu réunir 150 kilomètres de pratique. Cela m'a aidé à réussir l'examen.»

Felix (18 ans): «En tant qu'élève conducteur, je me déplaçais avec des voitures des catégories Budget et Economy. Je ne peux que recommander d'essayer des modèles différents, cela donne de l'assurance. Mes parents sont sociétaires Mobility et m'accompagnaient lorsque je conduisais. Je suis maintenant moi-même co-sociétaire.»

Martina (20 ans): «Ma famille ne possède pas de voiture personnelle. Cela tombe donc bien qu'il y ait plusieurs emplacements Mobi-

Le paquet-cadeau élèves conducteurs est disponible jusqu'au **22.12.2014** ou dans la limite des stocks sur www.mobility.ch/cadeau. Il vous est envoyé par la poste en l'espace d'une semaine.



Toujours en alerte, toujours plein d'énergie: Karim Slama sur scène.

QUEL USAGE FAITES-VOUS DE MOBILITY,

Karim Slama?

Lorsque Karim Slama monte sur scène, il n'y a pas un œil qui reste sec. Avec ses satires et son espièglerie, la tornade lausannoise franchit sans effort la barrière de rösti, prouvant que l'humour ne s'arrête pas aux frontières.

Karim Slama, quand avez-vous eu l'illumination du car sharing?

Il y a six ans. A l'époque, j'ai vendu ma voiture privée pour trois francs six sous, somme que ma femme et moi avons alors investie dans des parts de sociétaires.

Pourquoi cette décision?

J'ai toujours eu un faible pour la couleur rouge, que ce soit pour les chemises ou les voitures. Mais surtout, en tant que car sharer, je dois

«Je trouve géant de partager mes voitures avec des Suisses allemands.»

Karim Slama

dire que je sens monter en moi un sentiment de supériorité lorsque je vois les autres automobilistes chercher désespérément une place de parc dans mon quartier.

Vous êtes sur toutes les scènes de Suisse. Utilisez-vous aussi les transports publics pour vous y rendre?

Lorsque je rentre du théâtre tard le soir, il n'y a souvent plus de bus ni de trains. C'est pourquoi Mobility est la solution optimale. A Lausanne et dans les environs, toutefois, je prends souvent le bus et mon vélo électrique (silence pathétique). Ça vous fait rire?

Non!

Il n'y a pas de quoi rire, surtout pour un Lucernois. Lausanne, c'est une côte d'un bout à l'autre!

Le nombre de vos réservations de Zoe grimpe lui aussi.

C'est vrai. Lorsque je «joue» avec les nouvelles voitures électriques, j'ai l'impression d'être un enfant. Je suis convaincu que cette nouvelle forme de motorisation écologique a un bel avenir devant elle et sera bientôt la norme, autopilote et café compris!

Vos spectacles portent souvent sur la «barrière de rösti». Y en a-t-il une aussi dans le paysage du car sharing suisse?

Non. Personnellement, je trouve géant de partager mes voitures avec des Suisses allemands. Je me dis à chaque fois que, si cela fonctionne, cela devrait également fonctionner pour d'autres choses. Mis à part les brosses à dents.

Si vous aviez un souhait à transmettre à Mobility, quel serait-il?

Je souhaiterais que Mobility étende sa technologie à d'autres domaines. Tu vois un beau vélo, et hop, tu ouvres l'antivol avec ta carte. Tu vois une belle résidence de vacances, et hop, tu t'installes. Tu vois une jolie femme, et hop... oh pardon! J'ai pensé tout haut.

Retrouvez Karim Slama sur www.karimslama.ch.



La famille Odermatt fait bon usage de sa place de parc: elle y gare des luges.

MOBILITÉ FAMILIALE

Quatre personnes et pas de voiture

Des enfants en bas âge, des journées bien remplies, mais pas de voiture privée. Est-ce faisable? «Bien sûr», répond la famille Odermatt.

«Tom, va te brosser les dents. Pascal, quand pars-tu?» Encore à moitié endormi, l'expert-comptable de 39 ans répond, une tasse de café à la main: «A sept heures. En voiture. Et après le travail, je vais chercher Tom à la crèche. Sara est déjà réveillée?»

Un matin chez les Odermatt ressemble à celui de n'importe quelle famille suisse, à une différence près: la «voiture» en question est une voiture du car sharing. «Nous n'avons jamais

rouge. Il trouve Mobility «cool» et nous surprend par ses connaissances: «C'est la Renault Mégane que je préfère. Elle roule vite.» Tom a hérité de cet enthousiasme le jour de sa naissance: 60 minutes avant qu'il voie le jour, Pascal avait conduit sa femme à toute vitesse à l'hôpital dans une voiture Mobility. «J'étais si heureux que tout ait fonctionné! Même les amendes pour excès de vitesse qui sont arrivées par la poste les jours suivants n'ont pas réussi à entamer ma bonne humeur», dit l'heureux papa en riant.

«Ici, l'offre Mobility est telle que nous pouvons réserver une voiture pratiquement n'importe quand et à brève échéance.»

Pascal Odermatt

possédé de véhicule privé», raconte Judith, spécialiste en marketing. Cela fait quatorze ans qu'ils vivent à Lucerne: «Ici, l'offre Mobility est telle que nous pouvons réserver une voiture pratiquement n'importe quand et à brève échéance. Cette flexibilité est vraiment très appréciable.» Le couple utilise des combis pour faire les courses ou rendre visite à de la famille, et la catégorie Economy lorsqu'il se déplace exceptionnellement sans les enfants. «Chaque fois que possible, nous profitons aussi des offres spéciales très avantageuses de Mobility.»

Un grand fan de Mobility en culotte courte

Tom, 3 ans, revient de la salle de bains en exhibant ses dents toutes propres. Pour lui, il n'y a rien de mieux que de monter dans une voiture

Des luges en stationnement

Nous demandons à Pascal si le car sharing n'est pas trop compliqué avec deux petits enfants. «C'est sûr, il serait parfois bien agréable d'avoir une voiture juste devant la porte, dans laquelle les sièges pour enfants sont déjà installés», déclare-t-il. «Mais en fin de compte, c'est une question d'organisation. Et quand je pense que je n'ai à m'occuper ni de l'entretien, ni du changement de pneus, je suis gagnant.» Les Odermatt ont en outre trouvé un usage utile pour la place de parc devant leur maison: en ce moment, elle sert à garer les luges des enfants.

SitSac pour enfants

Mobility propose une solution de mobilité intelligente pour les enfants (de 15 à 38 kg): le SitSac est tout à la fois un rehausseur et un sac à dos doté de multiples avantages pratiques et en termes de sécurité. D'un poids de 1,8 kilo, il est facile à transporter.

www.mobility.ch/sitsac_fr



Comme Christian Heuss, de nombreux clients bâlois profitent de la palette entière du car sharing.

CATCH A CAR

Un beau doublé

Mobility et Catch a Car se complètent à la perfection

Il y a deux mois, le Catch a Car, premier service de car sharing en free-float de Suisse, était lancé avec cent véhicules à Bâle. Depuis, Christian Heuss, sociétaire Mobility de longue date, se sert des deux.

Comment avez-vous découvert Catch a Car?

Par les médias sociaux et le Mobility-Journal. Je connaissais des concepts similaires en Allemagne et je me réjouis que le car sharing en free-float soit désormais disponible à Bâle.

Pouvez-vous nous faire part de vos premières impressions?

Le fonctionnement du système Catch a Car est simple et intuitif; l'appli, notamment, est parfaite! En outre, la VW up! est très maniable en ville. Je trouve toutefois la réservation au

Et Mobility?

Nous continuons à utiliser Mobility pour les trajets prévisibles ou les grandes distances. C'est plus économique. Comme nous habitons dans un quartier où il n'y a que peu de véhicules Mobility, nous combinons parfois les deux offres: nous prenons une Catch-Car pour nous rendre à l'emplacement Mobility.

Que pensez-vous de la taille de la zone Catch-Car qui englobe toute la ville?

Pour la durée du projet pilote, cela suffit. Il serait toutefois certainement intéressant d'inclure l'agglomération de Bâle, par exemple l'aéroport de Bâle-Mulhouse.

Recommanderiez-vous Catch a Car?

Je le fais déjà! Les gens sont enthousiastes, et étonnés du prix.

«Le fonctionnement du système Catch a Car est simple et intuitif.»

Christian Heuss

checkpoint trop compliquée: ce serait tellement mieux de pouvoir ouvrir la voiture sans carte de membre.

Comment utilisez-vous Catch a Car au quotidien?

Pour de courtes distances, pour faire les courses par exemple, rendre visite à quelqu'un ou aller de la gare à mon domicile. Il m'est même arrivé de faire un transport d'urgence à l'hôpital pédiatrique en Catch-Car! Jusqu'à maintenant, dans toutes ces situations, nous aurions pris un taxi coûteux.

Tester Catch a Car!

Catch a Car permet de localiser des voitures en temps réel, de se mettre au volant sans réservation préalable et de les garer sur des places de parc pour lesquelles la carte de riverain est valable. Bâle est ville pilote pendant deux ans. Durant cette période, différents facteurs sont évalués – comme la taille de la zone couverte et certains aspects techniques – afin de les améliorer si nécessaire. Les clients Mobility profitent d'une taxe d'inscription réduite de CHF 15.– au lieu de CHF 25.– Inscrivez-vous avec le code promotionnel CATCH1MY sur www.catch-a-car.ch.

Offrez des chèques Mobility

Faites plaisir à vos proches, offrez-leur une mobilité intelligente: les chèques Mobility sont proposés avec différents montants (multiples de CHF 50) et peuvent être utilisés pour payer des factures de trajets ou contracter un nouvel abonnement. Informations et commandes sur www.mobility.ch/cheques.

Coopérative: de nouvelles structures

Mobility a modifié les structures de la coopérative avec différentes parties prenantes. Le nombre de sections a été ramené de 27 à 19. Les assemblées de section annuelles se tiendront de nouveau aux mois de janvier et de février 2015. Tous les sociétaires recevront l'invitation environ deux mois auparavant.

Vous trouverez de plus amples détails concernant les structures de Mobility Société Coopérative sur notre site Internet

www.mobility.ch/structure_de_cooperative.

Cinq représentations du 21st Century Symphony Orchestra avec 20% de rabais

Les clients Mobility profitent de 20% de rabais sur les billets pour le concert «Pirates of the Caribbean». Toutes les informations sur les cinq dates choisies au KKL de Lucerne sur

www.mobility.ch/promotions.

Recharger la Renault Zoe encore plus vite

Vous pouvez désormais recharger la Renault Zoe en route aux bornes de recharge rapide (emplacements sur www.swiss-emobility.ch) ou, tout simplement, à la maison. A cet effet, vous trouverez un câble de chargement avec prise conventionnelle dans le véhicule. Le mode d'emploi de chaque modèle de véhicule Mobility est fourni sur

www.mobility.ch/vehicules.

Nouveaux emplacements

Entre le mois d'août et le mois de novembre 2014, Mobility a ouvert 15 emplacements dans toute la Suisse, un trop grand nombre pour tous les citer ici. Mobility indique toutefois chaque mois les nouveaux emplacements sur sa page Facebook:

www.facebook.com/mobility.carsharing.ch

IMPRESSUM

Editrice/rédaction

Mobility Société Coopérative
Gütschstrasse 2
Case postale
6000 Lucerne 7
www.mobility.ch

Traduction

Apostroph AG, Lucerne

Correction

typo viva, Ebikon

Photos

Alfons Gut, Nique Nager,
Joseph Carlucci, Skicard,
privées

Impression

Binkert Druck, Laufenburg

Papier

Balance Pure, 100% papier
recyclé, FSC

Tirage

35'000 ex. en allemand
6'500 ex. en français



Skicard, votre accès direct aux pistes.

En route pour les pistes

20% de rabais sur les forfaits journaliers de ski de Ticketcorner

Chaussures de ski, bâtons, snowboards, sacs à dos: tout ce qui est nécessaire pour une journée de ski réussie tient dans une voiture Mobility. Avec la Skicard de Ticketcorner, vous pouvez acheter et charger en ligne des forfaits de ski pour quelque 70 domaines skiables suisses. Vous pouvez ainsi gagner les pistes sans passer par la caisse. En tant que client Mobility, vous et la personne qui vous accompagne bénéficiez de 20% de rabais sur le forfait journalier dans près de 20 domaines skiables sélectionnés!

Commandez la Skicard gratuite sur www.mobility.ch/skicard_fr et enregistrez-vous sur www.ski.ticketcorner.ch lorsque vous la recevez. Pendant toute la saison 2014/2015, vous pouvez charger des forfaits journaliers à tarif réduit (aussi souvent que vous le désirez) sur votre Skicard.

Conditions: cette offre est valable durant les périodes d'ouverture des sociétés de remontées mécaniques participantes. Dans la limite des stocks disponibles.



Suivez nos conseils de sécurité pour un hiver sans encombre.

Hiver: la sécurité avant tout

Le froid approche. Afin de circuler en toute sûreté, suivez ces conseils:

- La distance par rapport au véhicule devant vous doit être environ trois fois plus grande que sur route sèche.
- Attention aux endroits ombragés et aux ponts, la voie y est facilement verglacée.
- Éliminez toute la neige et le verglas de toutes les fenêtres afin de voir parfaitement dans toutes les directions.

Et quelle que soit la saison:

- Avancez votre siège de manière que vos jambes ne soient pas tendues lorsque vous appuyez sur les pédales.
 - Le sommet de l'appui-tête doit se trouver à la même hauteur que le dessus du crâne. L'arrière de la tête se trouve contre celui-ci.
- Vous trouverez d'autres conseils de sécurité sur www.mobility.ch/secure.